



erpro 3D factory

DESIGN & ADDITIVE TECHNOLOGIES

STOP PROTOTYPING. START PRODUCING.

Nous recherchons notre futur : **Business Developer H/F**

Description du poste

Chez Erpro 3D Factory, nous mettons, depuis plus de 5 ans, notre savoir faire industriel et technologique au service du plus grand nom de l'industrie Française. En effet, avec et pour nos clients, nous concevons et fabriquons, dans notre usine basée en région parisienne à Saint Leu La Forêt, des produits innovants et durables grâce à l'impression 3D.

Nous poursuivons l'objectif permanent de réduire leur impact écologique sur l'ensemble du cycle de vie du produit notamment avec l'emploi de matériaux biosourcés.

Par ailleurs nous sommes convaincus qu'il n'existe pas de performance économique durable sans un engagement, des valeurs et des actions en matière de progrès social, de préservation de l'environnement et d'éthique sociétale.

Principales missions

Au sein d'une équipe jeune et dynamique, votre rôle sera de contribuer à l'évolution de l'entreprise en développant votre portefeuille client dans les domaines de l'automobile, du luxe, de la cosmétique et de l'industrie en général.

Vous prendrez en charge l'intégralité du cycle de vente, de la génération de leads jusqu'au closing, dans un contexte technique et technologique.

- Intervention auprès d'une clientèle très diversifiée (Start up, PME, grand groupe) ;
- Mise en œuvre du plan d'action commercial sur votre secteur ;
- Prospecter des nouveaux clients/marchés dans le cadre de la stratégie définie par la direction du pôle afin de développer le chiffre d'affaires sur votre périmètre ;
- Analyser les besoins des clients et réaliser des études de faisabilité correspondantes ;
- Assurer le suivi du portefeuille clients et favoriser des relations commerciales sur la durée en fidélisant les clients et partenaires ;
- Gestion et suivi de projets en accompagnement avec nos ingénieurs d'applications
- Assurer un suivi commercial, technique et financier
- Répondre aux appels d'offres et assurer la négociation clients ;
- Analyser les évolutions du marché afin d'adapter les offres de service ;
- Gérer les réclamations clients ;
- Participation aux différents salons (nationaux et internationaux), présentations de solutions et aide au déploiement d'actions marketing ciblées ;
- Session de prospection physique, téléphonique et E-mailing ;
- Rédiger et clôturer des contrats commerciaux ;
- Détecter les opportunités de croissance ;
- Mises à jour des données CRM relatives au portefeuille ;
- Coopérer à la performance collective ;



erpro 3D factory

DESIGN & ADDITIVE TECHNOLOGIES

STOP PROTOTYPING. START PRODUCING.

Profil recherché

- Vous aimez la technologie et l'innovation
- Vous maîtriser les techniques commerciales et de négociations
- Vous êtes à l'aise avec les différents outils de communication
- Vous êtes dynamique et enthousiaste
- Vous avez un excellent relationnel, une bonne écoute et une faculté de retransmettre
- Vous aimez vous challenger et atteindre vos objectifs
- Anglais obligatoire

Informations

Horaire : 39h

Contrat : CDI

Poste à pourvoir ASAP

Pour postuler merci de transmettre votre candidature à job@erpro-group.com